



UNIVERSIDAD TECNOLÓGICA DEL PERÚ
FACULTAD DE ADMINISTRACIÓN Y NEGOCIOS

“Exportación de conchas de abanico (vieiras) congeladas en una valva a la ciudad de Madrid, España”

Plan de Negocio para optar el Título de:

Licenciada en Administración de Negocios Internacionales;
Bachiller Panta Castillo, Jessenia Mercedes

Licenciado en Administración de Empresas;
Bachiller Gallegos Paja, Christian Ramón

Lima - Perú

2017

A. RESUMEN EJECUTIVO

La investigación de este trabajo presenta el desarrollo del Plan de Negocios de la empresa VALMAR PERU SAC, empresa dedicada a la comercialización y exportación de conchas de abanico desde el Perú hacia la Comunidad de Madrid, España.

Hemos elegido este producto, debido al gran crecimiento de exportación que se viene realizando con las conchas de abanico y a la gran acogida que tienen en el continente europeo. En el estudio de mercado que hemos realizado, notamos que hay varias pequeñas empresas, pero generalizados. Nosotros solo realizaremos la venta B2B, comercializaremos nuestro producto a través de distintos establecimientos.

Hemos optado por este negocio, porque la gran mayoría de personas, se están preocupando por su salud y la buena alimentación.

Estas conchas de abanico poseen potentes valores nutricionales, en la cual hace que la persona se vea cada vez mejor alimentada. Le daremos a conocer a través de un blog y revista virtual en donde le informaremos cada valor nutricional de las conchas de abanico y los beneficios para su salud.

Las estrategias que realizaremos para poder llegar al cliente y ser conocidos, es a través de página web, redes sociales y mailing. En estos medios les daremos información diferente de la concha de abanico, nuestras promociones, intranet, videos institucionales y nuestras últimas novedades.

Nuestro plan de negocio contará con una inversión de \$.26 649, el cual los 3 participantes aportarán cada uno un capital propio de \$.8,883.00, los cuales serán recuperados en un tiempo de 3 años y 2 meses.

Contamos con un COK de 6.18% y un VAN de S/. 57 462, en donde vemos que podemos recuperar la inversión y obtener ganancias. La Tasa Interna de Retorno TIR, al igual que para otros criterios de evaluación es 18%.

En conclusión la exportación de conchas de abanico al mercado de España, es un negocio rentable y representa una oportunidad para la obtención de ingresos de nuevas empresas y empresarios, además de un estímulo para la generación de empleo en zonas marginales geográfica y económicamente, como son aquellas personas que se dedican a la zona pesquera.

Este plan de negocio ha sido realizado por los siguientes integrantes, con el fin de obtener más experiencia para crear una empresa:

- Gallegos Paja, Christian Ramón
- Panta Castillo, Jessenia Mercedes
- Socio Anónimo